



Certificada
Jun/2023 - Jun/2024
BRASIL

Gerência Executiva Comercial

Alessandro de Castro

Sistema
Fiep



ALESSANDRO DE CASTRO

GERENTE EXECUTIVO COMERCIAL





Gerência Executiva Comercial

Ser excelência no relacionamento com **as Indústrias e Sindicatos**, levando os serviços do Sistema Fiep como provedores de soluções para aumentar a produtividade e competitividade, **gerando sempre os melhores resultados.**



Mapeamento **Indústrias**

- **399 Municípios**
- **53.345 Indústrias**
- **43 Unidades Sistema Fiep**
- **3 Linhas de Negócio**
- **+3.000 itens de Vendas**

Share Atendido

53.345* (8%)

Micro-Indústrias



3%

33%



Médias-Indústrias

Pequenas-Indústrias



13%

26%

Grandes-Indústrias



Indústrias Atendidas

Sistema Fiep

FIEP
SESI
SENAI
IEL

4.193*

Micro-Indústrias



49%



15%



Médias-Indústrias



Pequenas-Indústrias



33%



3%



Grandes-Indústrias



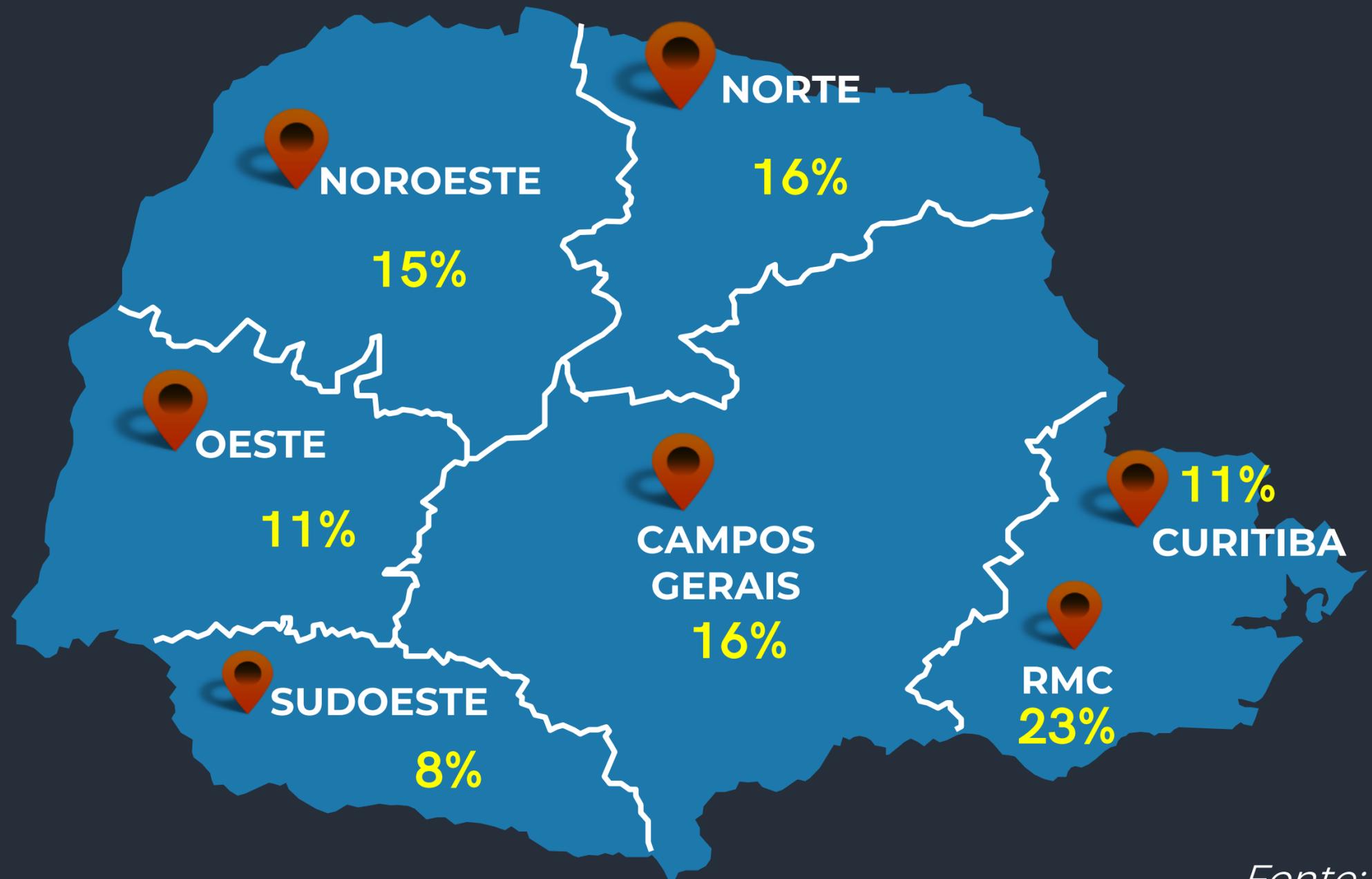
34%
Vendas

66%
Vendas

*Fonte: CRM

Indústrias Atendidas

4.193*



Atuação

Foco na atuação com Indústrias e Sindicatos.

▶ **Time Exclusivo**
para as linhas de negócio Educação, STI e SSI, gerando um time especialista para média e grande indústria.

▶ **Time MPI**
para micro e pequena indústria, com portfólio aderente.

▶ **Relacionamento**
com clientes estratégicos. Indústrias, Sindicatos, Cooperativas e Órgãos Públicos

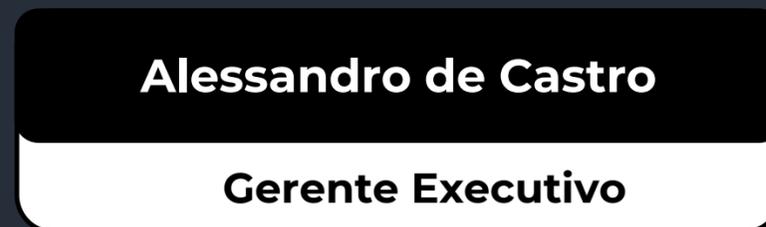
▶ **Estratégia e Performance**
planejamento e performance, com foco em gerar dados estratégicos para maior assertividade nas vendas.

▶ **Canais de Vendas**
Central de Vendas internalizada, gerando maior qualidade no atendimento. Plataforma de E-commerce

▶ **Metodologia de Vendas**
Atendimento consultivo e desenvolvimento comercial

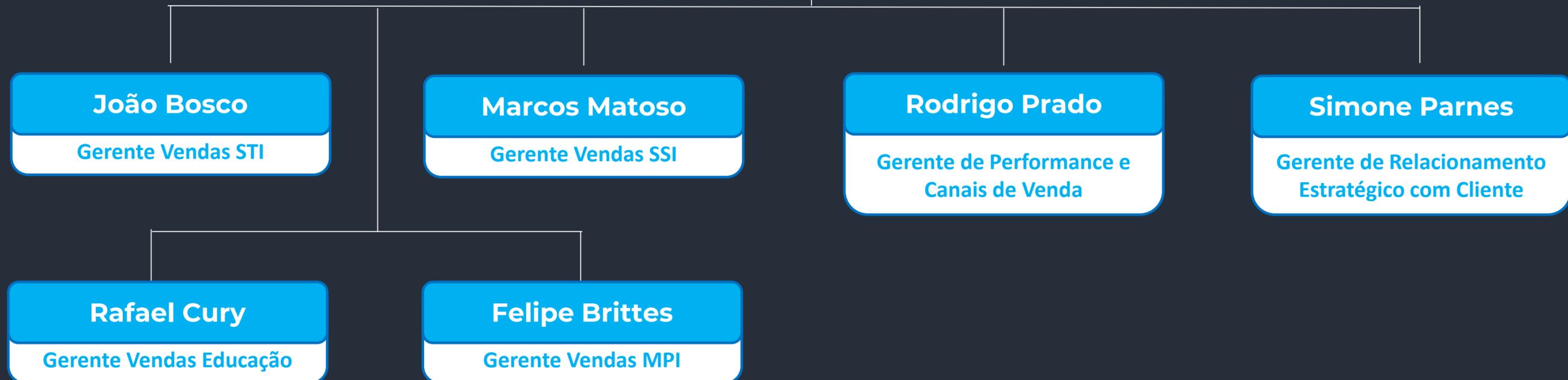
Organograma

Legenda	Qde
Gerentes	6
Coordenadores	24
Supervisores	5
Vendedores PJ	66
Vendedores PF	68
BackOffice	22
Central de Vendas	28
Núcleo de Rel. Nacional/Estadual	6
Canais e Performance	18
Total	243



Força de Vendas

Força Estratégica



VENDAS

\$

150M

Vendas até agosto

+7M em relação a 2022



CLIENTES PJ



R\$ 88M (59%)

Grande / Média (66%)

Pequena (19%)

Micro (15%)

- 1º Metrologia
- 2º Auxílio Diagnóstico
- 3º Técnico de Nível Médio

CLIENTES PF



R\$ 62M (41%)

SENAI (68%)

SESI (27%)

IEL (5%)

- 1º Técnico de Nível Médio
- 2º Graduação
- 3º Colégio SESI Novo Ensino Médio

+20% Ticket Médio

Mesmo período de 2022

+15% de matrículas

Mesmo período de 2022 – sem NR

Oportunidades e Desafios

-
1. Manutenção e expansão no atendimento às Indústrias no Paraná
 2. Fortalecimento do relacionamento comercial com Sindicatos, Casas da Indústria e o incentivo ao Associativismo
 3. Desenvolvimento da equipe de vendas - com um olhar mais aprimorado sobre os negócios e entregando valor à cada segmento industrial
 4. Aprimorar o conhecimento sobre o mercado e as demandas locais
 5. +20M em parcerias para atendimento a Micro e Pequena Indústria (ESG, Jornada de Transformação Digital, MetalTec, SebraeTec, Indústria + Produtiva, Jornada da Indústria para o setor de Alimentos e Procomp)



Certificada
Jun/2023 - Jun/2024
BRASIL



Obrigado!

CONTATO

Tel: 41 9961-5668

E-mail: alessandro.castro@sistemafiep.org.br

**Sistema
Fiep**

